**PROYECTO DE RETORNO VOLUNTARIO PRODUCTIVO 2018**

**-INFORME DE SEGUIMIENTO INICIATIVA EMPRESARIAL[[1]](#footnote-1)-**

|  |
| --- |
| DATOS GENERALES |

|  |  |
| --- | --- |
| ENTIDAD  |  |
| TITULAR/ES DE LA INICIATIVA EMPRESARIAL |  |
| TIPO DE INICIATIVA EMPRESARIAL |  |
| BREVE RESUMEN DE LA INICIATIVA EMPRESARIAL (incluyendo los recursos técnicos y humanos con los que cuenta, el estado actual del negocio y la valoración del rendimiento) |  |

|  |
| --- |
| INFORMACION RELATIVA A LA INICIATIVA EMPRESARIAL |

|  |  |
| --- | --- |
| NOMBRE DE LA INICIATIVA EMPRESARIAL  |  |
| SECTOR DE ACTIVIDAD |  |
| ÁMBITO GEOGRÁFICO |  [ ]  RURAL [ ]  URBANO |
| DIRECCIÓN DE EMPLAZAMIENTO (incluyendo provincia o región) |  |
| RÉGIMEN DE TENENCIA DEL LOCAL EN EL QUE SE LLEVA A CABO LA ACTIVIDAD |  [ ]  EN PROPIEDAD [ ]  EN ALQUILER |
| ¿CUENTA LA INICIATIVA EMPRESARIAL CON ESTATUTOS, LICENCIA DE APERTURA, DECLARACIÓN CENSAL DE ACTIVIDAD O EQUIVALENTE? Especificar. |  |

NFORMACION INICIAT

ÓMICA

|  |
| --- |
| CRONOLOGÍA DE LA INICIATIVA EMPRESARIAL |

|  |  |
| --- | --- |
| FECHA DE RETORNO DEL/A TITULAR |  |
| FECHAS DE ENTREGA DE LA AYUDA |  |
| FECHA CONSTITUCIÓN DE LA EMPRESA |  |

|  |
| --- |
| AYUDA ECONÓMICA  |

|  |  |
| --- | --- |
| CUANTÍA RECIBIDA |  |
| CRITERIOS UTILIZADOS PARA DETERMINAR LA CUANTÍA DE LA AYUDA[[2]](#footnote-2) |  |
| MODALIDAD DE ENTREGA DE LAS AYUDAS |  |

|  |
| --- |
| GASTOS FINANCIADOS A PARTIR DE LA AYUDA RECIBIDA  |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| CONCEPTO | COSTE (en Euros) | FINANCIACIÓN CON CARGO A LA AYUDA ECONÓMICA DEL PROYECTO  | OTRA FINANCIACIÓN COMPLEMENTARIA | FECHA DE PAGO  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |
|   |   |   |   |   |
| TOTAL |  |  |  |   |

|  |
| --- |
| RESULTADOS ECONÓMICOS DEL NEGOCIO |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | ENE | FEB | MAR | ABR | MAY | JUN | JUL | AGO | SEP | OCT | NOV | DIC |
| INGRESOS |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| COBROS |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| GASTOS |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| PAGOS |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| DEVOLUCIÓN VENTAS |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| DEVOLUCIÓN COMPRAS |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| TESORERIA |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| CUENTA DE RESULTADOS |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

|  |
| --- |
| SEGUIMINETO DEL PROYECTO |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| FECHA DEL CONTACTO | TIPO DE CONTACTO (llamada telefónica, desplazamiento hasta el negocio, atención en la sede…) | BREVE DESCRIPCIÓN DEL ESTADO DEL PROYECTO DURANTE EL CONTACTO Y/O DE LA AYUDA PROPORCIONADA |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

\*Se añadirán tantas filas como contactos realizados.

|  |
| --- |
| DIFICULTADES ENCONTRADAS  |

|  |  |
| --- | --- |
| DESCRIPCIÓN DE LA INCIDENCIA DETECTADA | DESCRIPCIÓN DE LA MEDIDA CORRECTORA ADOPTADA |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

|  |
| --- |
| IMPACTO Y VALORACIÓN |

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| NÚMERO TOTAL DE PUESTOS DE TRABAJO CREADOS |  | NÚMERO DE MUJERES |  | NÚMERO DE HOMBRES |  |
| VIABILIDAD DE LA PERMANENCIA EN EL TIEMPO |  |
| OTRAS CUESTIONES CONSIDERADAS RELEVANTES  |  |

|  |
| --- |
| FUENTES DE VERIFICACIÓN |

MATERIAL GRÁFICO DE SEGUIMIENTO Y OTRAS FUENTES DE VERIFICACIÓN

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| NUMERACIÓN | DENOMINACIÓN | FECHA DE REALIZACIÓN | DESCRIPCIÓN |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

\*Las fuentes de verificación se aportarán en documento adjunto a este informe de seguimiento, debiendo haber coincidencia en ambos documentos en cuanto a la denominación de la fuente de verificación.

|  |
| --- |
| ESTUDIO DE VIABILIDAD ECONÓMICO FINANCIERA |

Deberá adjuntarse a este informe de seguimiento el “Estudio de viabilidad económico-financiera”, en el que se hayan delimitado los riesgos y oportunidades del negocio, así como de la previsión de gastos realizada. El estudio de viabilidad deberá contener:

1. Previsión de ingresos realista, ajustada a las condiciones del mercado y de la empresa, tomando como base tanto el histórico de actividades similares desarrolladas en el mismo área, como un plan estratégico derivado del conocimiento y de las habilidades de la persona titular de la iniciativa empresarial.

2. Análisis de:

a) cómo se va a realizar la búsqueda de clientes;

b) adecuación de la iniciativa al contexto local y a la competencia identificada;

c) valor añadido que aporta la iniciativa, posibilidad de crear efecto multiplicador dentro del área y sector en que se ubica la actividad;

d) estudio de la estacionalidad de las ventas;

e) importe de posibles subvenciones al negocio o de contribuciones privadas;

f) cuota de mercado objetivada;

g) rentabilidad de las ventas.

D./D.ª \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (Nombre y cargo de la persona que realiza el informe), en \_\_\_\_\_\_\_\_\_ a \_\_\_\_ de \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ de 20\_\_

1. Las variables de seguimiento que contempla este informe deberán ajustarse a cada iniciativa empresarial, de modo que recojan información coherente con su naturaleza y sus circunstancias particulares. Atendiendo a esto, si no resulta pertinente recoger información de alguna de las variables, deberá indicarse, aportando una explicación. Asimismo, se podrá recoger información sobre cualquier otra cuestión, no contemplada en este documento, que su entidad considere interesante incluir en el informe. [↑](#footnote-ref-1)
2. En éste apartado deberán describirse los criterios valorados para determinar la cuantía de la ayuda y la ponderación de cada uno de estos criterios. La información aportada hará referencia al punto 9.4.2 del Manual de Gestión. [↑](#footnote-ref-2)